IRC @IRCJP @iyoirc

営業部門の管理職・担当者の皆さまへ

効率的・効果的に営業実績を上げたい方にもおすすめです

90日で「最強の営業」になる
お客様の課題を解決する
お役立ち提案営業の進め方

対面開催

日時｜2022年11月10日（木）10:00 – 17:00

ねらい

1. 顧客の信頼を獲得する営業手法を学ぶ
2. 「付加価値提案営業」の極意を習得する
3. 勝ち続ける営業ノウハウを学ぶ

WEBサイトからも
簡単にお申し込みいただけます

IRC セミナー 検索

講師

ヒューマン・クリエイト・コンサルティング

代表　山口 真一（やまぐち しんいち）氏

1981年慶應義塾大学商学部（マーケティング専攻）卒業。大手自動車販売会社、外資系情報関連会社にてトップ営業マン・営業管理職として活躍後、コンサルティングファームにて新人・幹部教育をはじめ、営業部門指導・マーケティング指導・コンサルテーション指導に従事。

1994年ヒューマン・クリエイト・コンサルティングを設立。代表として、営業部門指導、マーケティング指導を専門分野とし、多くの企業をＶ字型・勝ち組部隊に変貌させ現在に至る。勝ち組企業の最新事例や即使える具体的なナマ情報満載のセミナーは大変好評で、全国各地のセミナーや講演会で活躍中。

【著書】『90日で最強の営業をつくる！』『はじめてのリーダーシップ』
『デキる人になる　報・連・相入門』他、多数

セミナー内容

1.「働き方改革」・「時短」激変する時代でも 軽々と「目標を達成する極意」とは？！

- なぜ「新規開拓」をうまく行う事が出来ないのか？！
- 「価格競争」脱皮！「価値競争」への変貌「成功体験」せよ！
- “目標必達”への「お役立ち提案営業成功方程式」はこれだ！

2. 効率的・効果的に早期の「キーパーソン面談を実現」する秘訣・テクニック！

- イベント活用、効果的キーパーソン発見・面談成功作戦！
- 攻略ターゲット先勉強会提案、キーパーソン面談実現作戦！
- 御縁フル活用！人的ネットワーク活用、キーパーソン早期面談成功への五縁作戦（血縁、地縁、学縁、社縁、交流会縁）

3. そこまでやるか！究極の「事前準備」と「情報通」で初回面談にて信頼獲得！

- 事前準備！お客様を熟知することから始めよ！
- 最新お土産資料でキーパーソンに強烈インパクトを与えよ！
- 「最新IOT情報・NET情報・オープン耳寄り情報源の収集と本当に知りたい現場ナマ情報の掴み方！

4. 競合差別化「付加価値提案営業」で勝利！ 面談2回で新規受注！成功ナマ事例に学ぶ！

【そこまでやるか！の周到な事前準備！】

＜お土産資料の充実！初回面談で信頼勝ち取れ！＞

- 究極の「情報通！」・究極の「聞き上手！」

＜2回目面談時のサプライズ提案にて受注獲得！＞

- 究極の「課題解決お役立ち提案」にて受注獲得せよ！
- 究極のアフターフォローでファン客化せよ！

5. 初回面談で“キーパーソン信頼獲得！” 現役トップ営業マン・営業リーダーの お役立ち提案実践成功ナマ事例に学べ！

- 顧客目線のお役立ち情報提供により信頼獲得！
- 顧客を成功させようと本気で取り組む！
- 新販路・新用途・課題解決トータル提案にて競合との差別化に成功
- 価格競争回避する付加価値提案で信頼獲得、次々新規受注！
- 斬新な「IOT・AI活用策含む付加価値提案」で高粗利率大型受注を獲得！

6.『効率的に信頼客化・紹介客化を実現！』 継続受注に不可欠の事後活動！

- 面談即日、心に残る御礼状・御礼メールを出状せよ！
- 受注後の定期訪問やお役立ち情報提供を欠かすな！
- 「お客様をご紹介戴くパートナー関係」を構築せよ！

7.「働き方改革時代、競争に勝ち続ける！」 お役立ち提案営業のプロを目指せ！

- “効率営業の実現へ”付加価値提案で勝ち抜く正しい「お役立ち提案営業成功ストーリー」を実践し、習得せよ！
- “新規開拓成功体験”へ！「燃える5訓」を胸に刻め！

受講料｜ＩＲＣ会員　19,800円（税込）
｜　会員以外　25,300円（税込）
※お1人あたり・昼食代込み

会場｜伊予銀行本店 南別館2F　セミナールーム
（松山市三番町5丁目10-1）　TEL 089-931-9705

（会場地図）

セミナーのお申し込み・最新情報は **WEBサイト・SNS** をご覧ください

iyoirc.jp　@IRCJP　@iyoirc

お申込方法

WEBサイトから簡単にお申し込みいただけます！ IRC セミナー 検索　スマートフォンの方はこちらから

- WEBサイトのお申し込みフォームまたはFAXでお申し込みください。
- 開催日の前日までに請求書に記載している弊社口座にお振込みください。

留意事項

- **キャンセルのご連絡は開催日の前営業日午後0時（正午）までにお願いいたします。この時刻を過ぎてのキャンセルについては、受講料を返金いたしかねます**のでご了承ください。
- 定員になり次第、締め切らせていただきます 。
- 最少催行人数に満たない場合は開催を中止することがございます。
- 同業者の方は申し込みをお断りすることがございます。あらかじめご了承ください。

会場のご案内

（会場地図）

駐車場側
入り口から
お入りください。

会場｜松山市三番町5丁目10-1

受講申込書 兼 受講票

2022年11月10日(木) 開催		お客様の課題を解決する お役立ち提案営業の進め方	
※該当する方に〇を付けてください		IRC会員　・　会員以外	
貴社名		修了証は必要ですか	必要　・　不要
業種		取引店名	伊予銀行　　支店
ご住所	〒		
連絡先	TEL：	E-mail 必ずご記入ください	
お申込 責任者	［お名前］　［フリガナ］	［所属］	［役職］

受講者名	お 名 前	フリガナ	所 属	役 職	年 齢

ご記入いただいた個人情報は、セミナーに関する用件に限り利用いたします。

お申込み・問合せ先

株式会社いよぎん地域経済研究センター　［担当　熊田 / 芳野］

愛媛県松山市三番町5丁目10-1(伊予銀行本店南別館4階)

TEL 089-931-9705 / FAX 089-931-0201 /E-mail seminar@iyoirc.co.jp