

成長を実感！

“できる営業”の基本と実践

～先輩の背中からは学べない営業のキホン～

対面開催

日時 | 2022年5月12日(木) 10:00 - 17:00

ねらい

- 1 営業の基礎・基本を徹底的に学ぶ
- 2 “できる営業”の心構えとスキルを身につける
- 3 営業のプロセスやトークを学び、実践する

WEBサイトからも
簡単にお申し込みいただけます IRC セミナー

講師

有限会社アクチャーコンサルティング

いわつき やすたか
代表取締役 **岩月 康隆 氏**

これまで300社近い企業において、増収・増益を実現してきた営業コンサルタント。指導先から「組織営業の仕掛け人」と称され、情性営業から脱却したい経営者や新規開拓ができない営業に頭を悩ます企業からの指導依頼を多く受けている。独自に開発した『スリーM経営』理論を用いて、主に組織営業導入の実践指導を行っている。

セミナーでは、新任営業の基礎・基本教育から営業部長・課長の営業マネジメント手法まで、営業指導を得意とし、戦略から戦術、戦闘に落とし込むプロセス構築と実行の仕組みを提供している。セミナー後の受講者アンケートでは「役に立つ」との回答割合が100%、《充実度No.1講師》との評価を得ている。



セミナー内容

1. 営業の仕事って何だ？

- 営業とは何なのか
- 営業「プロ」への道はある！
- 営業を仕事と思うな！
営業こそ人生の「生きる力」になる
- 営業はいつも見られている！これだけは気をつけろ！
- できる営業が実践している“営業の基礎・基本”とは

2. 営業の基礎は「人生の基礎力」だ！

《営業の基礎》

- コミュニケーション力【ワーク】
 - ・ 3つのコミュニケーション力
 - ・ “あいさつ”には3つある！できているか？
- 人間関係力【ワーク】
 - ・ 人間関係構築の4つの法則

3. トップ営業は「営業の基本」を習慣化している！

《営業の基本》～営業の「心・技・体」を極める～

- 営業の「心（マインド）」【ワーク】
 - ・ 営業「心」を鍛えよ！
 - ・ 使命感・夢・目標を持て！
 - ・ 相手を好きになれ！
- 営業の「技（スキル）」【ワーク】
 - ・ 自身、会社の説明が出来ているか？
 - ・ 商品の説明ができるか？商品知識が豊富なだけではダメだ！
 - ・ 本当にお客さまのことを知っているか？
 - ・ 聞き上手になっているか？
 - ・ なぜお客さまと会話が續かないのか？それにはコツがある！
- 営業の「体（アクション）」【ワーク】
 - ・ 営業サイクル…これが「善循環営業」の処方箋だ！
 - ・ 営業プロセス…これがクローキングへのアプローチシナリオだ！
 - ・ 訪問目的とシナリオの設定
 - ・ リピート&紹介獲得への道

受講料 | IRC会員 19,800円(税込)

| 会員以外 25,300円(税込)

※お1人あたり・昼食代込み

会場 | 伊予銀行本店 南別館2F セミナールーム

(松山市三番町5丁目10-1) TEL 089-931-9705



(会場地図)

セミナーのお申し込み
・最新情報は

WEBサイト・SNSをご覧ください



お申込方法

WEBサイトから簡単にお申し込みいただけます！ 検索

スマートフォン
の方はこちらから



- WEBサイトのお申し込みフォームまたはFAXでお申し込みください。
- 開催日の前日までに請求書に記載している弊社口座にお振込みください。

留意事項

- **キャンセルのご連絡は開催日の前営業日午後0時（正午）まで**にお願いいたします。
この時刻を過ぎてのキャンセルについては、**受講料を返金いたしかねます**のでご了承ください。
- 定員になり次第、締め切らせていただきます。
- 最少催行人数に満たない場合は開催を中止することがございます。
- 同業者の方は申し込みをお断りすることがございます。あらかじめご了承ください。

松山市の助成金制度のご案内

松山市内に事業所を有する中小企業又は中小企業団体は、受講料の一部について補助を受けられる場合がございます。申請は研修日前日までに済ませてください。

詳細につきましては、[松山市地域経済課](#)へお問い合わせください。

TEL 089-948-6783

会場のご案内



(会場地図)

駐車場側
入り口から
お入りください。

会場 | 松山市三番町5丁目10-1

受講申込書 兼 受講票

2022年5月12日(木) 開催

成長を実感！“できる営業”の基本と実践

※該当する方に○を付けてください

IRC会員 ・ 会員以外

貴社名

修了証は必要ですか

必要 ・ 不要

業種

取引店名

伊予銀行

支店

ご住所

〒

連絡先

TEL :
FAX :

E-mail

必ずご記入ください

お申込
責任者

[お名前]

[フリガナ]

[所属]

[役職]

受講者名

お名前

フリガナ

所属

役職

年齢

ご記入いただいた個人情報は、セミナーに関する用件に限り利用いたします。

お申込み・
問合せ先

株式会社いよぎん地域経済研究センター

[担当 熊田 / 芳野]

愛媛県松山市三番町5丁目10-1(伊予銀行本店南別館4階)

TEL 089-931-9705 / FAX 089-931-0201 / E-mail seminar@iyoirc.co.jp

