

お客様の課題を解決する

「提案営業」の進め方

日時 | 2021年10月21日(木) 10:00 - 17:00

会場 | 伊予銀行本店 南別館2F「セミナールーム」
(松山市三番町5丁目10-1)

セミナーの最新情報は
WEBサイトをご覧ください

IRC ビジネスセミナー 検索

ねらい

- 1 顧客の信頼を獲得する営業手法を学ぶ
- 2 「提案営業」の極意を習得する
- 3 ものごとの本質を見極める能力を磨く

対象者

- 1 営業部門の管理職・担当者の方
- 2 効率的・効果的に営業実績を上げたい方

講師

ヒューマン・クリエイティブ・コンサルティング

やまぐちしんいち

代表

山口真一氏



1981年慶應義塾大学商学部（マーケティング専攻）卒業。
大手自動車販売会社、外資系情報関連会社にてトップ営業マン・営業管理職として活躍後、コンサルティングファームにて新人・幹部教育をはじめ、営業部門指導・マーケティング指導・コンサルテーション指導に従事。1994年ヒューマン・クリエイティブ・コンサルティングを設立。代表として、営業部門指導、マーケティング指導を専門分野とし、多くの企業をV字型・勝ち組部隊に変貌させ現在に至る。勝ち組企業の最新事例や即使える具体的なナマ情報満載のセミナーは大変好評で、全国各地のセミナーや講演会で活躍中。

【著書】『90日で最強の営業をつくる!』『はじめてのリーダーシップ』『できる人になる 報・連・相入門』他、多数

セミナー内容

1. 誰でも「課題解決型・お役立ち提案営業」を習得すれば、トップ営業マンに成長出来る!

- プロフェッショナル営業へ「課題解決提案成功プロセス」!
- 課題解決型提案営業に変貌するために「必要なスキル」!

2. 事前準備! 顧客情報の収集・分析・活用法!

- お役立ち提案型営業における“情報武装”はこうする!
- 収集した顧客情報の分析とスピード活用のしかた
- 食品製造販売A社の百貨店提案書作成プレゼン成功事例
- 物流関連販売B社の課題解決・提案営業による成功事例

3. 一度のプレゼンで顧客を3度“サプライズ”させる提案書作成ノウハウに学べ!

- 顧客が興味を抱く提案書作成のポイント
- 出来る営業マンの「3サプライズ提案書」の組み立て方
- キーパーソンが驚嘆、思わず納得する『FABE話法』
- 販売促進C社のサプライズ提案書でのプレゼン成功事例

4. キーパーソンを唸らせ受注獲得! 「プレゼンテーションリハーサル」テクニックに学べ!

- 顧客を惹きつけるプレゼンテーションの基本コンセプト
- これがプレゼンテーションストーリーモデル!!
- プレゼンテーションのビジュアル化を進めよ!
- シミュレーションによるリハーサルの徹底が成功の秘訣
- 信頼を獲得する上での言動10のチェックポイント

5. 様々な業種の勝ち組営業の「サプライズプレゼン」成功受注獲得テクニックに学べ!

- 食品製造販売D社のセールスプロモーション成功事例
- 化学品製造販売E社の通販コスメパッケージ提案成功事例
- 金属加工会社販売F社の課題解決提案営業成功事例
- 医療機器製造販売G社の課題解決提案営業成功事例
- 工場設備機器販売H社の課題解決提案営業成功事例

6. プロ営業へ! 本質を見極める能力を磨け!

- お役立ち提案営業を身につける為の自己啓発テクニック
- ものごとの本質を見極める能力を磨く3つのポイント
- さあ、正しい提案型営業の“実践で成果を享受”しよう!!

受講料

IRC会員 | 17,600 円 (税込)

会員以外 | 23,100 円 (税込) ※お1人あたり・昼食代込み

松山市の助成金制度のご案内

松山市内に事業所を有する中小企業又は中小企業団体は、受講料の一部について補助を受けられる場合がございます。申請は研修日前日までにお済ませください。

詳細につきましては、[松山市地域経済課](#)へお問い合わせください。TEL 089-948-6783

お申込み方法

- WEBサイトのお申し込みフォームまたはFAXにてお申込みください。
- 開催日の前日までに請求書に記載している弊社口座にお振込みください。
- 当日キャンセルの場合は、受講料は返金いたしかねますのでご了承ください。
なお、**キャンセルの場合は前日の午後0時(正午)までにご連絡ください。**
- 定員(36名)になり次第、締め切らせていただきます。
- 最小催行人数に満たない場合は開催を中止することがございます。
- 同業者の方は申込をお断りすることがございます。あらかじめご了承ください。



受講申込書 兼 受講票

2021年10月21日(木) 開催		お客様の課題を解決する「提案営業」の進め方			
※該当する方に○を付けてください		IRC会員 ・ 会員以外			
貴社名		修了証は必要ですか	必要 ・ 不要		
業種		取引店名	伊予銀行 支店		
ご住所	〒				
連絡先	TEL: FAX:	E-mail 必ずご記入ください			
お申込 責任者	[お名前]	[フリガナ]	[所属]	[役職]	
受講者名	お名前	フリガナ	所属	役職	年齢

ご記入いただいた個人情報は、セミナーに関する用件に限り利用いたします。

お申込み・
問合せ先

株式会社いよぎん地域経済研究センター (担当 熊田 / 川尻 / 芳野)

愛媛県松山市三番町5丁目10-1(伊予銀行本店南別館4階)

TEL 089-931-9705 / FAX 089-931-0201 / E-mail seminar@iyoirc.co.jp

