

聴き手の心をつかみ、ビジネスを成功に導く！

# 自信がつくプレゼンテーション能力強化セミナー

## 研修目的

- ①プレゼンテーションの原則を学ぶ
- ②相手を納得させるテクニックを学ぶ

## 対象者

プレゼンに自信をつけたい方

日時：平成30年1月23日（火）  
10:00～17:00  
会場：伊予銀行本店 南別館2F  
「セミナールーム」  
（松山市三番町5丁目10-1）

講師：  
インサイトラーニング株式会社  
代表取締役社長  
はこだ ただあき  
箱田 忠昭 氏



## セミナー内容

### 1. 自分の考えを伝えられない人生は不幸です

- (1) 意思伝達の基礎はプレゼンテーションから
- (2) プレゼンテーションの目的を忘れてしまうと…
- (3) プレゼンテーションが役に立つとき

### 2. 知らないと失敗するプレゼンテーションの原則

- (1) 良いコミュニケーション、悪いコミュニケーション
- (2) プレゼンテーションの3つの要素
- (3) プレゼンテーションの流れをつかむ

### 3. 人前で話すときのチェックポイント<実習>

- (1) 人前で話すときのコツ
- (2) これだけは押さえない 話し方の5つのルール
- (3) 手の位置に気をつけよ！

### 4. ボディコントロールで演出せよ<実習>

- (1) あなたの言葉を誰も聞いていない？
- (2) メラビアン<sup>①</sup>の法則を活用せよ
- (3) アイコンタクトの5大ルールを実践せよ
- (4) 聴き手の心をつかむ視線、ジグザグ法とは

### 5. ジェスチュア5つの原則<実習>

- (1) 心に思った熱意は体に現れる
- (2) 手の動きとビジュアルハンド
- (3) ジェスチュアを見ればプレゼンターの熱意がわかる

### 6. プレゼンターの人間的側面こそ多く語る

- (1) 大切なのは最初の4分間
- (2) URY法とは
- (3) 「みほこさん」とは

### 7. 顧客の目に訴える視覚化の技法<実習>

- (1) 情報は眼から入る
- (2) 視覚化の3大原則
- (3) 視覚化の技法
- (4) 説得力を高めるには
- (5) 視覚化と右脳理論

### 8. ビジュアルプレゼンテーションに挑戦<実習>

- (1) SHOW・SEE・SPEAKの原則
- (2) スライドの使い方はプレゼンの基本

## 講師略歴

### 株式会社インサイトラーニング 代表取締役社長 箱田 忠昭 氏

慶應義塾大学商学部卒業、ミネソタ大学大学院修了。日本コカ・コーラの広告部マネージャ、エスティ・ローダーのマーケティング部長、イヴ・サンローラン・パルファン日本支社長を歴任。その間、セールス研修で著名な米国デール・カーネギー公認インストラクターとしてビジネスパーソンの指導に当たり、1983年インサイトラーニング(株)を設立。プレゼンテーション、ネゴシエーション、セールストーク、時間管理等の専門家として、ビジネスパーソンの教育研修に専念。NPO法人日本プレゼンテーション協会の会長。  
 【著書】『駄目でもともと』で行動する人はかならず成功する」「人生目標達成の6つのステップ」「成功するプレゼンテーション」「ビジネスに成功する時間活用術」「できる管理者の実践課題」「すぐに役立つ交渉術」「できる人の時間活用術」「できる人の話し方&コミュニケーション術」ほか多数。

### 受講料

**IRC会員 16,200円(税込)**

**会員以外 21,600円(税込)**

※お1人あたり、含昼食代

### お申込み方法

- ◆下記の申込書にご記入のうえ、FAXもしくはE-mailにてお申し込みください。Webサイトからもお申し込みいただけます。
- ◆開催日の前日までに請求書に記載している弊社口座にお振込みください。※領収書は発行いたしません。
- ◆当日キャンセルの場合は、受講料は返金致しかねますのでご了承ください。なお、キャンセルの場合は前日の午後3時までにご連絡ください。
- ◆定員(40名)になり次第、締め切らせていただきます。
- ◆最少催行人数に満たない場合は開催を中止することがございます。

### 松山市の助成金制度のご案内

本セミナーは「松山市人材育成事業補助金制度」の対象でございます。松山市内に事業所を有する中小企業又は中小企業団体は、受講料の一部について補助を受けられる場合がございます。申請は研修日前日までに済ませてください。

詳細につきましては、松山市地域経済課へ。  
 【TEL: 089-948-6783】

### お申込み・問い合わせ先

#### 株式会社いよぎん地域経済研究センター

愛媛県松山市三番町5丁目10-1

(伊予銀行本店南別館4階)

TEL: 089-931-9705

FAX: 089-931-0201

Webサイト: <http://www.iyoirc.jp>

E-mail: [seminar@iyoirc.co.jp](mailto:seminar@iyoirc.co.jp) (担当: 渡邊、水口)

<b>受講申込書(兼受講票)</b>	平成30年 1月23日(火)開催	<b>自信がつくプレゼンテーション能力強化セミナー</b>		
◆該当する方に○をつけてください。		IRC会員 ・ 会員以外		
会社名			修了証が必要な場合は 右枠内に○をつけてください→	
業種		取引店名	伊予銀行	支店
ご住所	〒			
ご連絡先	TEL:	E-mail		
	FAX:			
申込責任者	氏名	(所属 役職 )		
受講者名	氏名	所属	役職	年齢

※受講票は発行していません。本申込書は受講票を兼ねております。

ご記入いただいた個人情報は、セミナーに関する用件に限り利用いたします。それ以外の目的では利用いたしません。