

—営業部門を大きく“飛躍”させる「プロチーム」作りを大公開— あなたの会社を大きく飛躍させる 強い営業部をつくる！！

研修目的

- ① “成功体験で部下を伸ばす”指導・育成ノウハウを学ぶ
- ② 成功事例共有で、成果の上がる効果的な営業会議の進め方を学ぶ
- ③ 価格競争を回避、付加価値提案で受注を獲得する営業手法を学ぶ

- 日時 平成29年1月17日(火) 10:00~17:00
- 会場 伊予銀行本店 南別館2階「セミナールーム」(松山市三番町5丁目10-1)
- 締切 平成29年1月10日(火) ● 定員 40名

受講対象者

・営業部門の管理職・営業マネージャー・営業リーダー・営業担当者

1. 価格競争を打破し“価値競争”で時代を勝ち抜く
「強い営業部隊」を構築せよ！

事例研究

—「夢」と「目標必達への強い意志」を持て！—

- (1)「負け組営業部隊」とは何か？！3つの課題！
- (2)「勝ち組営業部隊」とは何か？！

2.「勝ち組営業部隊」のリーダー、3つの要件！

- (1)夢がある！
- (2)努力し続けるセンスがある！
- (3)柔軟性がある！

3.「勝ち組営業部隊」へのメンバーの選定法！

事例研究

- (1)眼力のある人が成長する！
- (2)当初のメンバー数は2~6名程度！
- (3)3つの“日付つき”の夢(目標)を持たせよう！

4.「営業会議と営業日報」の活用方法を変え

“活動の見える化”で変革が始まる！

事例研究

- (1)勝ち組企業は会議と支援プロセスが違う！
- (2)負け組営業部隊は“会議”が悪い
- (3)3つの“特効薬”で成果の上がる会議に蘇らせよ！
- (4)勝ち組は会議・日報を有効活用して成果を上げる！
- (5)「EDUCATE」動機付け、成長を支援せよ！

5. 御用聞き営業から「お役立ち提案営業」に変革、付加価値で勝つ！

事例研究

- (1)お役立ち提案営業とは「顧客の課題解決への提案を行い、顧客と自社の利益拡大」を行うこと！
- (2)『お役立ち提案営業成功方程式』を体得せよ
- ①究極の情報通！②究極の聞き上手！
- ③究極のお役立ち！④究極のアフターフォロー！
- ⑤究極のファン客化！

6. 燃えるリーダーが“本気”になれば「最強の営業部隊」に変貌できる！

事例研究

- (1)営業リーダーはスペシャリストを目指せ！
- (2)勝ち組部隊になれるかどうかはあなた次第！
- (3)営業リーダーの姿を見て部下・後輩は育つ！

7. 出来るか出来ないかでなく、やるかやらないかで職場の未来が決まる！

事例研究

- “夢実現の道筋”「Dream Road Map」を描け！
- (1)「DREAM」明確な夢にチャレンジせよ！
- (2)「EXCITE」熱い情熱でベストを尽くせ！
- (3)「LEAD」率先垂範で部下をリードせよ！
- (4)「AGGRESSIVE」果敢に挑戦し問題解決せよ！！
- (5)「RESPONSE」部下と密に触れ合え！

講師

有限会社ヒューマン・クリエイト 代表取締役社長 ^{やまぐち しんいち} 山口 真一 氏

昭和56年慶応義塾大学商学部(マーケティング専攻)を卒業後、自動車販売会社、情報関連会社にてトップ営業マン・営業管理職として活躍後、コンサルティングファームにて新人・幹部教育をはじめ、営業部門指導・マーケティング指導・コンサルテーション指導に従事。平成6年ヒューマン・クリエイト・コンサルティングを設立。代表として、営業部門指導、マーケティング指導を専門分野とし、多くの企業をV字型・勝ち組部隊に変貌させ現在に至る。勝ち組企業の最新事例や即使える具体的なナマ情報満載のセミナーは大変好評で、全国各地のセミナーや講演会で活躍中。

【著書】「90日で最強の営業をつくる！」「はじめてのリーダーシップ」「できる人になる 報・連・相入門」他、多数



主催 株式会社いよぎん地域経済研究センター(IRC)

【連絡先】所在地：愛媛県松山市三番町5丁目10-1 (伊予銀行本店南別館4階)

TEL：(089)931-9705 HP：http://irc.iyobank.co.jp (担当：渡邊、水口)

◆ 申込方法 下記の申込書にご記入のうえ、FAXもしくはE-mailにてお申し込みください。

◆ 受講料 (消費税別、お1人あたり、含昼食代)

IRC会員 15,000円	非会員 20,000円
---------------	-------------

申込受付後に、請求書を郵送いたします。

受講料は開催日前日までにお振込みください。

なお、当日キャンセルの場合は、受講料の返金はいたしかねますのでご了承ください。

◆ その他 定員になり次第、締め切らせていただきます。

「松山市人材育成事業補助金制度」のご案内

本セミナーは、「松山市人材育成事業補助金制度」の対象セミナーとなっており、松山市内に事業所を有する中小企業又は中小企業団体は、受講料の一部について補助を受けられる場合があります。

対象要件等の詳細につきましては、松山市地域経済課【TEL：(089) 948-6399】までお問い合わせください。

平成29年1月17日(火)開催ビジネスセミナー

「あなたの会社を大きく飛躍させる強い営業部をつくる」申込書(兼受講票)

IRC行 FAX：(089) 931-0201 E-mail：irc-ar3f@iyoirc.co.jp

該当する方に○をつけてください。

IRC会員

非会員

貴社名			業種		
	←修了証が必要な場合は 左枠内に○をつけてください		お取引いただいている 支店名をご記入ください。	伊予銀行	支店
ご住所	〒				
申込責任者	フリガナ氏名 (所属 役職)				
ご連絡先	TEL	()	FAX	()	—
	E-mail				
受講者名	所属 役職 フリガナ氏名 (才)		所属 役職 フリガナ氏名 (才)		
	所属 役職 フリガナ氏名 (才)		所属 役職 フリガナ氏名 (才)		

※受講票は発行していません。本申込書は受講票を兼ねております。

ご記入いただいた個人情報は、セミナーに関する用件に限り利用いたします。それ以外の目的では利用いたしません。